

## À propos de l'entreprise

Dans le domaine de la publicité par l'objet depuis 1996, Publicité JL a su bâtir, au fil des années, des relations d'affaires solides et durables. Grâce à son vaste réseau de partenaires, l'entreprise est aujourd'hui en mesure d'offrir des prix hautement compétitifs, tout en maintenant ce qui fait sa réputation : un service personnalisé et de grande qualité.

Jeune, dynamique et créative, l'équipe de Publicité JL mise sur sa passion, son innovation et son professionnalisme afin de conseiller ses clients et de leur proposer des articles promotionnels qui se démarquent.

Que ce soit pour un tournoi de golf, des cadeaux des Fêtes, des programmes de reconnaissance, un congrès ou tout autre événement spécial, Publicité JL accompagne ses clients dans la création de concepts promotionnels adaptés à leur image, à leurs besoins et à leur réalité.

Et la croissance se poursuit!

**Afin de soutenir son développement, Publicité JL est maintenant à la recherche de nouveaux représentants aux ventes pour agrandir son équipe.**

📍 De Québec jusqu'à Montréal, on veut vous rencontrer!

## Travailler chez Publicité JL c'est :

- Salaire à la hauteur de TON talent
- Équipe jeune et dynamique
- Entreprise en croissance avec une culture axée sur l'humain
- Plein de nouveaux projets à venir

## Ton Quotidien :

La personne travaillera en étroite collaboration avec le directeur des ventes afin d'assurer la croissance et le maintien de la clientèle actuelle. De plus, elle assurera les tâches suivantes :

- Fournir une expérience exceptionnelle de vente et de service après-vente
- Gérer son territoire de vente assignés de manière entrepreneuriale, notamment en maintenant et en développant les ventes auprès des clients existants tout en prospectant de nouveaux clients pour générer des ventes chaque mois.
- Développer ses compétences personnelles et professionnelles afin de rester au fait des évolutions des produits et des ventes.

- Identifier et développer les occasions de vente à forte valeur ajoutée auprès des clients existants et futurs
- Contribuer à un environnement d'équipe performant, le dépassement des objectifs fixés mensuellement et un engagement fort à l'égard des valeurs de l'entreprise.

### **Le profil :**

- Expérience dans le domaine de la vente B2B
- Connaissance du milieu des articles promotionnels (atout);
- Capacité d'analyse et de compréhension des besoins;
- Fortes aptitudes interpersonnelles et de communication;
- Excellent sens de l'organisation;
- Capacité à travailler sous pression et avec des échéanciers serrés;

### **Publicité JL cherche avant tout :**

Une personne motivée, curieuse et désireuse d'apprendre. Nous accordons une grande importance à l'attitude, au sens de l'organisation et à la volonté de progresser. Nous recherchons quelqu'un qui souhaite s'investir, développer ses compétences et évoluer à long terme au sein de notre équipe.

***L'expérience est un atout, mais la personnalité, la motivation et le désir de réussir feront toute la différence.***

Le poste vous intéresse ?

Envoyez votre CV à [francis@g-rh.ca](mailto:francis@g-rh.ca)